



貿易通
TRADELINK

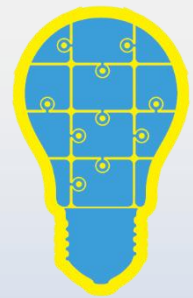
貿易通電子貿易有限公司

Tradelink Electronic Commerce Limited

Stock Code 股份代號 : 536

二零一六年全年 業績簡報





財務摘要

TRADELINK

2016年業績綜述

收益

港幣 231.3百萬

按年  3.9%

- GETS 及商業服務業務錄得增長
- 保安方案及其他服務業務持續研發工作
- 本年度溢利受到中國聯營公司由盈轉虧所影響

經營溢利

港幣 91.9百萬

按年  6.9%

本年度溢利

港幣 79.3百萬

按年  2.6%

經營活動產生的 現金淨額

港幣 58.0百萬

- 維持強勢、穩健的現金流量

現金及銀行存款

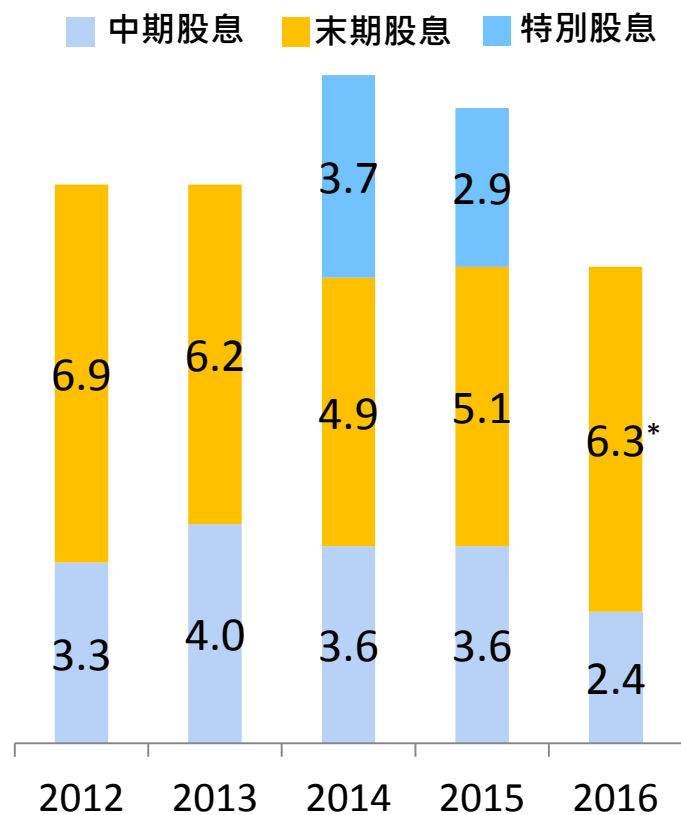
港幣 44.3百萬

其他財務資產

港幣 407.1百萬

末期股息

每股股息 (港仙)



*擬派末期股息

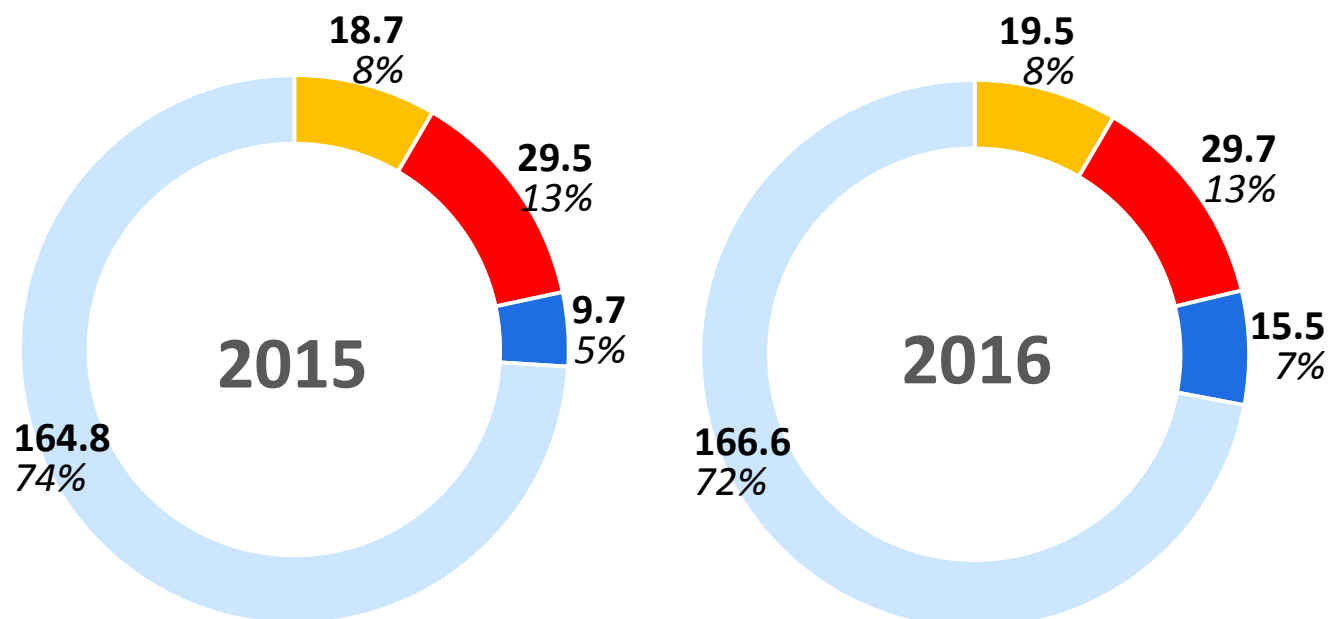
- 已派付中期股息：每股2.4港仙
- 擬派付末期股息：每股6.3港仙
- 全年股息合共：每股8.7港仙
 - 撇除遞延稅收抵免港幣8.9百萬元，相當於本集團股東應佔溢利的98.3%
 - 與去年相若（不包括2015年特別股息）

財務摘要

截至12月31日止 (港幣百萬元)	2016	2015	變幅
收益	231.3	222.7	3.9%
經營溢利	91.9	86.0	6.9%
稅前溢利	81.4	92.6	(12.1%)
本年度溢利	79.3	81.4	(2.6%)
本公司股權持有人應佔溢利	79.3	81.4	(2.6%)
每股盈利 (港仙)			
基本	9.9	10.2	(2.9%)
攤薄	9.9	10.2	(2.9%)

分部收益

分部收益(港幣百萬元)及其佔收益總額百分比



GETS - 此分部透過客戶使用貿易通所提供處理若干政府貿易相關文件的電子前端解決方案帶來收入

商業服務 - 此分部透過提供電子物流平台便利貿易物流及金融業的資訊交流而帶來收入

保安方案 - 此分部透過提供保安產品、數碼證書及保安方案和移動保安方案帶來收入

其他服務 - 此分部透過把紙張表格轉換為電子信息帶來處理費，以及透過提供技術支援及其他項目服務帶來收入

主要財務比率

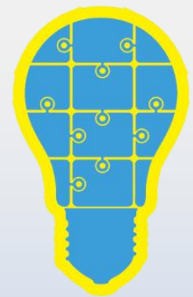
截至12月31日止	2016	2015
經營溢利率	39.7%	38.6%
淨溢利率	34.3%	36.6%
實際稅率	2.6%	12.1%
流動比率	0.47	1.33
應收賬款週轉日數	10	8
派息比率	98.3% ¹	100% ²

¹2016年中期股息及建議末期股息總額相當於本集團股東應佔溢利的98.3% (撇除遞延稅收抵免)

²2015年中期股息及末期股息總額相當於本集團股東應佔溢利的100% (未計出售國富瑞收益)

資產負債表主要項目

(港幣百萬元)	於2016年12月31日	於2015年12月31日
物業、廠房及設備	26.2	29.3
應收賬款	26.0	21.9
其他財務資產	407.1	229.4
現金及銀行存款	44.3	146.2
資產淨值	350.4	360.6



業務回顧

TRADELINK

電子商貿 — GETS

- 受惠整體GETS市場增長2.8%，GETS業務交易量增加1.1%，GETS收益總額達港幣166.6百萬元，增加1.1%
- GETS溢利增加至港幣52.1百萬元，增幅達10.9%
 - 由於我們有效加強成本控制，成本總額跌至港幣114.5百萬元，較2015年減少港幣3.3百萬元

電子商貿 — 商業服務

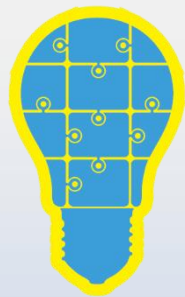
- 2016年商業服務收益大幅增長約60%至港幣15.5百萬元。分部溢利亦顯著上升至港幣6.9百萬元，較2015年溢利高出60.5%
 - 原因為2016年下半年多個主要項目順利完成
- 展示專注推銷倉庫管理系統及貨單管理系統等成熟產品的策略獲得成功
 - 藉著利用我們的核心解決方案作為模組，為有類似需要之新客戶複製 / 量身訂做相關方案，可大幅縮短完成項目的時間，以及減低風險和提高利潤率
 - 於報告期內，我們之客戶參考名單新增不少卓越品牌

保安方案 - Digi-Sign/TESS

- 2016年保安方案業務之收益港幣29.7百萬元與2015年維持相近水平，2016年額外收益幾乎抵銷2015年（但於2016年並沒有）錄得之電子支票相關項目收入
 - 於2016年下半年完成及向兩名新銀行客戶交付一次性密碼解決方案，帶來額外收益
 - 於年底前向一名主要銀行客戶交付首階段生物認證解決方案帶來收益貢獻
- 然而溢利跌至港幣2.8百萬元，減少33.3%
 - 由於流動銷售點/支付解決方案延遲推出，及研發生物認證解決方案產生之額外成本

其他服務及投資中國聯營公司

- 其他服務收益由2015年港幣18.7百萬元微升至2016年港幣19.5百萬元
 - 撇除一般通貨膨脹因素，於2016年提供 / 維持該等服務之成本大致與2015年相同，然而，於2016年就新機遇及項目進行之可行性研究產生額外成本
 - 分部溢利由2015年溢利港幣13.7百萬元減少至2016年港幣10.7百萬元，跌幅為21.9%
- 上海匯通虧損持續擴大，加上受廣東南方海岸科技服務有限公司（「南方」）就過往法律問題作出和解產生之額外成本所影響，中國聯營公司2016年業績未如人意，分佔虧損合共錄得港幣10.6百萬元



展望

TRADELINK

展望 - GETS

預期GETS業務於2017年將 保持平穩

憑藉我們在市場上長久以來建立之聲譽及品牌形象，在沒有任何外圍因素大幅度影響GETS整體的市場情況

新GETS牌照 (2019-2024，可重續至2026年)

一如過往兩次GETS招標，預期我們的GETS業務可在新合約下持續營運

政府實施單一窗口的藍圖

我們將保持審慎態度，盡量聆聽持份者的聲音以估計未來整體發展路向，使我們能就GETS及單一窗口的發展制訂長遠的業務規劃

致力透過提供其他增值服務，提升我們與客戶的關係至非GETS領域（如商業服務）

- 此舉已肯定能為兩個業務分部及客戶創造三贏局面，我們將於未來幾年繼續採取此策略

展望 - 商業服務

善用強勁案例

憑藉這些強勁的案例，我們不但自原有的目標客戶取得堅實而優質之銷售機會，而且透過現有客戶轉介及 / 或因應他們本身更多的需求，延伸及拓展解決方案至其他地區或至其集團旗下的其他業務

展開新服務及 解決方案以 擴展業務

為持續擴展業務及增添新供應鏈管理方案，我們將繼續探求機遇，展開新服務及解決方案的發展舉措，並已致力投放資源研發多個新舉措

- 我們希望可於2017年年底或2018年初完成若干試點方案

展望 – 保安方案

電子身份管理 (e-IDM)

- 我們正於電子身份管理 (e-IDM) 領域建立我們的獨特品牌定位，我們之e-IDM解決方案利用多重身份認證作為保安機制，確認用戶所聲稱的身份以處理及授權交易 (數碼證書、保安編碼器及生物認證解決方案)

生物認證 解決方案

- 2016年為主要銀行客戶所提供的首階段解決方案僅為試行，該客戶已與我們協定擴展方案功能，於2017年進行全面推廣
- 已有多間銀行表達強烈興趣推出類似的生物認證解決方案，我們亦物色到若干來自醫療業界的機遇，並正積極跟進

流動銷售點/ 支付解決方案

- 一間主要銀行已於2017初正式落實首宗訂單，目標是於今年年中試行
- 經我們之流動銷售點/支付解決方案，該商戶的消費者將可使用信用卡付款給商戶
- 解決方案於市場推出後將成為我們首個成功案例，相信有關解決方案將會引起銀行及商戶興趣

展望 - 其他服務及投資中國聯營公司

其他服務

- 預期其他GETS相關服務之收益將會穩定，並將投入更多資源開展新舉措

投資 中國聯營公司

- 預期南方業務會回復正常，而過往法律問題徹底解決後亦可望業務有所改善
- 上海匯通仍在投資階段以進一步建立客戶群，故其前景仍然不甚樂觀
- 就該等投資而言，在未看到任何方面之可能性或突破前，我們暫時將採取觀望態度

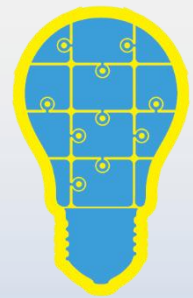
總結

展望 2017年

- 當2016年充斥著意外，2017年則滿載著不明朗因素，我們仍對本集團2017年業務展望審慎樂觀
- 我們將如常運用技術、創意及專業領域知識，加上新營運理念作為我們的目標，進一步投資研發有助擴大業務之新舉措
 - 此舉難免會影響該業務分部未來數年之短期業績，但有望於日後迎來新收益來源

營運理念

「貿易通專業電子方案，成就客戶商業及金融業務」



公司介紹

TRADELINK

公司介紹

股份資訊

上市日期

28/10/2005

股價 (@28/3/2017)

港幣1.62元

已發行股數 (@28/3/2017)

794,585,719 股

市值

港幣 12.9 億元

業務分部

GETS

政府電子貿易服務 (GETS) (進出口報關、應課稅品許可證、電子貨物艙單及產地來源證)

商業服務 (DTTN)

為工商、物流、倉儲及零售業界提供的電子解決方案應用於其供應鏈內不同單位 (倉庫管理系統、貨單管理系統、貨運管理服務及貨運支付服務等)

保安方案 (Digi-Sign & TESS)

提供網上/流動保安服務及方案作身份管理和安全支付之應用，身份管理應用方案包括數碼證書、保安編碼器和生物認證方案

其他服務

為GETS紙張用戶提供紙張轉換成電子文件服務，亦提供道路貨物資料系統 (ROCARS)、為香港海關提供ROCARS電話查詢中心服務及技術支援服務